

Polsko-Szwajcarska Izba Gospodarcza i Dział Handlowy Ambasady Austrii

oraz

JARA DRAPAŁA & PARTNERS
LEGAL • TAX

zapraszają na śniadanie tematyczne:

**PRAKTYCZNE ASPEKTY RELACJI POLSKICH ZALEŻNYCH SPÓŁEK KAPITAŁOWYCH
Z ICH ZAGRANICZNYMI UDZIAŁOWCAMI**

POLSKA SPÓŁKA CÓRKA A ZAGRANICZNA MATKA.

Konflikt między interesem grupy (interes koncernu) a interesem spółki - córki. Ryzyka i obowiązki polskich zarządów oraz rad nadzorczych w grupie spółek.

17 marca 2016 r., w godz.: 9.00 – 12.00

w hotelu Polonia Palace

Al. Jerozolimskie 45, Warszawa (sala Toronto)

Prosimy o potwierdzenie obecności do **10 marca**, przesyłając zgłoszenie na adres swisschamber@swisschamber.pl

Na naszym śniadaniu postaramy się udzielić odpowiedzi na istotne dla członków zarządów pytania:

1. Na jakie ryzyka związane z odpowiedzialnością osobistą narażają się managerowie, którzy wypełniają swoje obowiązki w ramach struktury macierzowej?
2. W jakim zakresie dozwolone jest udzielanie informacji w ramach raportowania w grupie spółek (w tym compliance) do podmiotów dominujących lub powiązanych ze współnikiem?
3. Na ile wiążące dla zarządu są polecenia wydawane mu przez dominującego współnika zagranicznego oraz podmioty z nim powiązane?
4. Czy (formalny) pracodawca wykonuje (jeszcze) nadzór i funkcję kierowniczą nad pracownikami w strukturze matrixowej?

Czy członek zarządu może sędować swoje kompetencje jako kierownik zakładu pracy na innego „przełożonego” w strukturze macierzowej koncernu?

Program:***PRAKTYCZNE ASPEKTY RELACJI POLSKICH ZALEŻNYCH SPÓŁEK KAPITAŁOWYCH
Z ICH ZAGRANICZNYMI UDZIAŁOWCAMI***

(ze szczególnym uwzględnieniem odpowiedzialności członków zarządu polskiej spółki w ramach grupy spółek)

Konflikt między interesem grupy (interes koncernu) a interesem spółki - córki. Ryzyka i obowiązki polskich zarządów oraz rad nadzorczych w grupie spółek

Struktura macierzowa (Matrix Organisation) – odpowiedzialność członków zarządu**I. Problemy prawne i osobista odpowiedzialność członków zarządu działających w Polsce spółek kapitałowych międzynarodowych koncernów.**

1. Spółkowo-korporacyjna hierarchia vs. organizacja matrixowa w koncernie
 - 1) Raportowanie
 - 2) Wiążące polecenia z „centrali”
 - 3) Outsourcing
 - 4) Restrukturyzacja działalności operacyjnej
 - 5) Cash pooling
 - 6) Pożyczka (upstream loan) i poręczenia na rzecz spółki - matki i innych spółek koncernu
 - 7) Przystąpienie do długu
 - 8) Zastaw na udziałach

II. Osobista i cywilna odpowiedzialność członków organów w organizacji matrixowej

- 1) Odpowiedzialność „wewnętrzna” wobec wspólnika oraz wobec spółki
- 2) Odpowiedzialność wobec osób trzecich

III. Matrix kontra prawo pracy

- lepsze wykorzystanie potencjału pracowników, z pominięciem problemów związanych z „transgranicznym” delegowaniem, przeniesieniem bądź udostępnieniem pracowników i ich know-how.
- pracownicy są wprawdzie zatrudnieni u polskiego pracodawcy, ale wykonują pracę (i polecenia) w ramach grup roboczych organizacji macierzowej koncernu w „transgranicznych” zespołach.

Prelegenci



Zbigniew Jara specjalizuje się w doradztwie w zakresie prawa spółek, nabywania przedsiębiorstw (M&A), prawa handlowego, joint ventures, prawa kartelowego, a także w zakresie rozwoju i finansowania projektów. Swoje doświadczenie zawodowe zdobywał jako niemiecki adwokat (Rechtsanwalt) w latach 1994 - 1996 w Gurland & Lambsdorff we Frankfurcie nad Menem, w 1997 r. w Gleiss Lutz we Frankfurcie nad Menem, a w latach 1998 - 2005 w warszawskim biurze kancelarii Gleiss Lutz jako współzałożyciel i Partner Zarządzający.

Od 2005 r. jest Partnerem Założycielem i Partnerem Zarządzającym w kancelarii JARA DRAPAŁA & PARTNERS w Warszawie.

Projekty, które realizował dotyczyły wielu transakcji M&A oraz joint venture, m.in. kompleksowego doradztwa prawnego niemieckiemu właścicielowi przy restrukturyzacji, a następnie przy sprzedaży ponad 210 dyskontów (część operacyjna) na rzecz lidera na polskim rynku, kompleksowego doradztwa odnośnie struktury (SPV) i warunków współpracy (joint venture) niemieckiego koncernu z polskimi podmiotami w związku z budową fabryki fundamentów do morskich elektrowni wiatrowych. Doradzał także niemieckiemu koncernowi rolnemu przy restrukturyzacji, a następnie przy połączeniu kilkunastu spółek akcyjnych w Polsce. Autor licznych publikacji z zakresu prawa spółek i prawa handlowego oraz prawa kartelowego, Redaktor i autor Komentarza do Kodeksu Spółek Handlowych wydawnictwa C.H. Beck w serii Duże Komentarze Becka.



Marcin Chomiuk specjalizuje się w doradztwie w zakresie prawa spółek, fuzji i przejęć oraz prawa umów ze szczególnym uwzględnieniem inwestycji infrastrukturalnych. Swoje doświadczenie zawodowe zdobywał w Polsko-Niemieckiej Izbie Przemysłowo-Handlowej w Warszawie (2004 - 2006), gdzie zajmował się doradztwem prawnym i ekonomicznym w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce i w Niemczech. Od 2007 roku zajmował stanowisko associate, a od 2015 roku jest Partnerem w kancelarii Jara Drapała & Partners.

Projekty, które realizował dotyczyły m.in. doradztwa prawnego dla niemieckiego inwestora branżowego w związku z projektem joint venture realizowanym z polskimi partnerami, obejmującym budowę zakładu produkcji fundamentów dla morskich siłowni wiatrowych, doradztwa prawnego dla niemieckiego inwestora branżowego w związku z nabyciem akcji krajowego producenta elektrofiltrów. Doradzał polskiej spółce budowlanej wchodzącej w skład francuskiej grupy kapitałowej w związku z projektem joint venture realizowanym z krajowymi oraz francuskimi partnerami obejmującym budowę kompleksu handlowego w zachodniej Polsce, a także na rzecz głównego projektanta nowego bloku energetycznego Elektrowni Jaworzno III przy negocjowaniu umowy z generalnym wykonawcą oraz jej realizacji.

Autor licznych publikacji z zakresu prawa cywilnego, gospodarczego i handlowego w Monitorze Prawniczym, Monitorze Prawa Handlowego, Przeglądzie Prawa Handlowego, Glosie, m.in. na temat: reformy prawa spółek w Polsce i Niemczech, zakresu reprezentacji członków zarządu działających z prokurentem, podwyższenia kapitału w sp. z o.o., deklaracji patronackiej. Współautor Komentarza do Kodeksu Spółek Handlowych wydawnictwa C.H. Beck