



OGÓLNOPOLSKA
IZBA
GOSPODARCZA
PRODUCENTÓW
MEBLI



ZAPRASZAMY NA WEBINAR

Ważne zmiany prawne dla biznesu – konieczność weryfikacji przyjętej procedury kontraktowania, jak również ogólnych warunków umów oraz wzorców umownych

22 PAŹDZIERNIKA | GODZ. 11:00 -12:30 (W TYM 0,5H Q&A)

**DO UDZIAŁU W WEBINARZE ZAPRASZAMY DYREKTORÓW
I PRACOWNIKÓW DZIAŁÓW SERWISOWYCH I OBSŁUGI KLIENTA,
A TAKŻE PRZEDSTAWICIELI DZIAŁÓW PRAWNYCH**

Od 1 stycznia 2021 roku wejdą w życie rewolucyjne przepisy dające w niektórych przypadkach przedsiębiorcom działającym w ramach „działalności gospodarczej” ochronę taką, jaka dotychczas przysługuje konsumentom. Dodatkowo, w ostatnim czasie Sąd Najwyższy wydał kilka orzeczeń, które muszą zostać implementowane poprzez zmiany dotychczas stosowanych klauzul umownych. Czas pandemii, uświadomił, jak ważne jest zabezpieczenie interesów umownych przy sprzedaży towarów i usług. Drogą do tego, jest przyjęcie optymalnej procedury kontraktowania, w tym odpowiednie sformułowanie ogólnych warunków umownych. Wszystkie te aspekty, w praktycznym ujęciu będą przedstawione podczas webinarium zorientowanego na przedstawienie przyjaznych biznesowo rozwiązań.

PROGRAM:

1. Zmiany w kodeksie cywilnym oraz ustawie o prawach konsumenta

- a) kiedy przedsiębiorca będzie traktowany jak konsument?
- b) jaka ochrona będzie przysługiwała takiemu quasi konsumentowi?
- c) nowe obowiązki dostawców towarów i usług w stosunku do takich quasi konsumentów

2. Przyjęcie optymalnej procedury kontraktowania w celu zminimalizowania ryzyka rozszerzonej odpowiedzialności wobec quasi konsumenta

3. Dostosowanie klauzul umownych do najnowszego orzecznictwa – w jaki sposób formułować klauzule umowne, aby były skuteczne?

- a) kary umowne
- b) odstąpienie od umowy
- c) zasady zgłaszania reklamacji
- d) ograniczenie odpowiedzialności umownej oraz z tytułu rękojmi

4. Zabezpieczenie interesów kontraktowych

- a) zastrzeżenie prawa własności
- b) zabezpieczenie przed dalszym zbyciem przedmiotów przez nabywcę, w szczególności poprzez zastaw rejestrowy
- c) ograniczenie kwestii licencji i innych praw niematerialnych
- d) dobrowolne poddanie się egzekucji.

WEBINAR POPROWADZĄ:



dr Marcin Chomiuk - Radca prawny, Partner, kierujący zespołem Transakcyjnym i Doradztwa Kontraktowego w kancelarii JDP



Adam Usiadek - Associate w kancelarii JDP



Barbara Kaczała - Radca prawny w kancelarii JDP

Kancelaria JDP doradza klientom od ponad 15 lat. Doradzamy zarówno w skomplikowanych transakcjach handlowych, jak i w bieżącej działalności średnich i dużych przedsiębiorstw. Nasza kancelaria doradza także w transakcjach M&A i Joint-Venture. Istotną część naszego doradztwa stanowi reprezentacja w postępowaniach sądowych i arbitrażowych. Nasi klienci cenią również nasze doradztwo podatkowe i w zakresie prawa pracy. Jesteśmy zorientowani pro-biznesowo i staramy się szukać praktycznych rozwiązań dla naszych klientów. W dobie kryzysu dostosowaliśmy politykę ustalania wynagrodzeń, do ciężkiej sytuacji naszych klientów. Chcemy pomagać Państwu wyjść z kryzysu.

[Zapisz się](#)

PODANIE WSZYSTKICH WYMAGANYCH DANYCH JEST WARUNKIEM UCZESTNICTWA W WEBINARZE. WSZYSTKIE ZGŁOSZENIA SĄ WERYFIKOWANE. UDZIAŁ W WEBINARZE JEST BEZPŁATNY.