

## ZAPROSZENIE NA WEBINAR

# KONSOLIDACJA NA RYNKU DEALERÓW SAMOCHODÓW

17 LUTEGO | GODZ. 10:00 - 12:00

*Czy obecna sytuacja może być okazją do jeszcze większego przyspieszenia zmian na rynku dealerskim? Zesłoroczne spowolnienie sprzedaży stwarza okazję do zakupów - z myślą o rozwoju sieci dealerskich po kryzysie. Jak przygotować firmę do sprzedaży, na co zwrócić uwagę kupując, jak przeprowadzić transakcję? O tym opowiemy w sposób praktyczny podczas webinarium organizowanego we współpracy ze Związkiem Dealerów Samochodów.*

### PODCZAS WEBINARU ODPOWIEMY NA PYTANIA:

1. Jak obecnie wygląda rynek? Czy warto teraz sprzedawać / kupować?
2. Asset deal czy share deal? A może joint venture?
3. Standardowy przebieg transakcji M&A – czas i najważniejsze elementy.
4. Due diligence – czym jest i jak się do niego przygotować?
5. Kształtowanie dokumentacji transakcyjnej w obliczu umów dealerskich i zobowiązań wobec importerów.
6. Aspekty prawnopracownicze transakcji.
7. Opodatkowanie i raportowanie (MDR) transakcji.
8. Procesy potransakcyjne.

**Zaproszenie kierujemy do nieprawników:  
prezesów, dyrektorów i właścicieli firm z branży motoryzacyjnej.**

**ZAPISZ SIĘ**

Udział w webinarze jest bezpłatny

### WEBINAR POPROWADZĄ:



**Marek Konieczny**

Prezes Związku Dealerów Samochodów



**Marcin Jerzy Duszyński**

Współzałożyciel i Prezes Zarządu Capital One Advisers



**dr Marcin Chomiuk**

Radca prawny, Partner

kieruje Zespołem Transakcyjnym i Doradztwa Kontraktowego



**Marcin Lewiński**

Adwokat, Senior Associate w Zespole Transakcyjnym  
i Doradztwa Kontraktowego



**Paweł Tuzinek**

Radca prawny w Związku Dealerów Samochodów

Prezes Stowarzyszenia Prawników Rynku Motoryzacyjnego

**Kancelaria JDP** – pro-biznesowe podejście do doradztwa transakcyjnego jest tym, czym kierujemy się w naszej działalności. Doradzamy przy transakcjach M&A polegających na kupnie albo sprzedaży spółek i przedsiębiorstw, ich łączeniu, dzieleniu i przekształcaniu, jak i w formowaniu wspólnych przedsięwzięć (joint venture). Dzięki ekspertyzie podatkowej patrzymy na transakcje całościowo, zapewniając klientom wiarygodną, kompleksową obsługę. Dzięki doświadczeniu w prowadzeniu sporów i integracji post-M&A, wiemy, na co zwracać uwagę podczas transakcji, aby uniknąć trudności oraz sporów. Istotną część naszej działalności stanowią transakcje transgraniczne, które realizujemy wspólnie z zaprzyjaźnionymi, renomowanymi kancelariami z całego świata.

Podanie wszystkich wymaganych danych jest warunkiem uczestnictwa w webinarze.

Wszystkie zgłoszenia są weryfikowane.