

Szkolenie dla „Rzeczpospolitej”

Termin: 29 lipca 2021

Czas trwania: do 5 godzin

Dla każdego przedsiębiorcy istotnym aspektem umowy handlowej, oprócz określenia wzajemnych świadczeń stron, powinno być przewidzenie odpowiednich mechanizmów pozwalających zabezpieczyć się od sytuacji, w której kontrahent nie postępuje zgodnie z tym, co strony w umowie przewidziały. W praktyce niejednokrotnie zdarza się tak, że – z różnych przyczyn – kontrahenci przestają realizować postanowienia zawartych umów. Dlatego tak ważne jest, szczególnie w dzisiejszych czasach, aby przy zawieraniu umów handlowych stosować odpowiednie zabezpieczenia w celu jak najlepszej ochrony swoich interesów.

Nasze szkolenie skierowane jest do osób odpowiedzialnych w przedsiębiorstwach za kontraktowanie. Będzie to także cenne doświadczenie dla osób zarządzających, gdyż pozwoli zwiększyć świadomość w zakresie tego, kiedy i w jaki sposób należy zabezpieczyć interesy kontraktowe zarządzanego podmiotu. Szkolenie może także wydawać się interesujące dla osób odpowiedzialnych za zarządzanie wierzytelnościami, w sytuacji gdy doszło już do naruszenia zobowiązań umownych przez drugą stronę.

Podczas naszego szkolenia:

- opowiemy o rodzajach zabezpieczeń umownych występujących pod prawem polskim,
- przybliżymy w szczególności większość popularnych zabezpieczeń stosowanych na rynku polskim,
- zwrócimy uwagę na to, w jaki sposób – w zależności od typu zawieranej umowy i jej wartości - dobierać odpowiednie zabezpieczenie,
- podzielimy się naszymi doświadczeniami w zakresie tego, w jaki sposób w praktyce egzekwować zabezpieczenia, zarówno w postępowaniu sądowym, jak i w ramach postępowania egzekucyjnego,
- opowiemy również o zabezpieczeniu sądowym.

Agenda:

I. Wstęp (Adrian Andrychowski / Adam Usiądek)

1. Istota i cel zabezpieczenia umowy
2. Klasyfikacja zabezpieczeń:
 - a. Zabezpieczenia umowne
 - (i) zabezpieczenia osobiste
 - (ii) zabezpieczenia rzeczowe
 - b. Zabezpieczenie sądowe
 - c. Oświadczenie o dobrowolnym poddaniu się egzekucji
3. Dobranie zabezpieczenia odpowiedniego do rodzaju umowy; sposób ustanowienia zabezpieczenia – uwagi wstępne

II. Zabezpieczenia osobiste (Adam Usiądek)

1. Weksel
2. Poręczenie
3. Gwarancja zapłaty (umowa o roboty budowlane)
4. Gwarancja bankowa / ubezpieczeniowa
5. Kumulatywne przystąpienie do długu
6. Przelew wierzytelności na zabezpieczenie
7. Przejęcie długu
8. Kara umowna

III. Zabezpieczenia rzeczowe (Adam Usiądek)

1. Zastaw rejestrowy
2. Zastaw cywilny
3. Przewłaszczenie na zabezpieczenie
4. Kaucja gwarancyjna
5. Hipoteka
6. Zastrzeżenie własności rzeczy sprzedanej
7. Depozyt notarialny
8. Blokada środków na rachunku bankowym
9. Zaliczka oraz zadatek

IV. Oświadczenie o dobrowolnym poddaniu się egzekucji (Adrian Andrychowski / Adam Usiądek)

1. Skutek dobrowolnego poddania się egzekucji
2. Forma wymagana dla dobrowolnego poddania się egzekucji

V. Zabezpieczenie sądowe (Adrian Andrychowski)

1. Przesłanki uzyskania zabezpieczenia roszczenia
2. Sposoby zabezpieczenia roszczenia
3. Zabezpieczenie roszczeń niewymagalnych

VI. Egzekucja zabezpieczeń (Adrian Andrychowski)

- 1.** Przypadki zabezpieczeń, w których postępowanie sądowe nie jest wymagane w celu skutecznego przeprowadzenia egzekucji
- 2.** Rozpoczęcie procesu sądowego w celu windykacji należności oraz uzyskanie tytułu wykonalności
- 3.** Charakterystyka postępowań odrębnych (postępowanie nakazowe, upominawcze, EPU, postępowanie w sprawach gospodarczych) oraz ułatwienia wynikające z rozwiązań wprowadzonych ustawą w celu ograniczenia zatorów płatniczych
- 4.** Egzekucja zabezpieczeń sądowych
- 5.** Egzekucja z przedmiotu zastawu rejestrowego
- 6.** Egzekucja wobec zagranicznych podmiotów – zarys tematu

PRELEGENCI:**Adrian Andrychowski**

Adwokat
Senior Associate

adrian.andrychowski@jdp-law.pl

Adwokat w Zespole Transakcyjnym i Doradztwa Kontraktowego. Specjalizuje się w prowadzeniu postępowań sądowych, w szczególności postępowań wynikłych na tle sporów korporacyjnych, transakcji M&A oraz związanych z transgranicznym obrotem gospodarczym. Brał udział w postępowaniach dotyczących odpowiedzialności za naruszenie oświadczeń i zapewnień przy sprzedaży przedsiębiorstw, skomplikowanych sporach korporacyjnych dotyczących ważności uchwał o wyborze zarządu oraz reprezentował zagranicznych inwestorów w sporach powstałych na skutek naruszenia umowy wspólników. Posiada również szerokie doświadczenie w sprawach związanych z odzyskiwaniem mienia i egzekucją trudnych wierzytelności – tzw. sprawy *asset tracing & recovery*. Zajmuje się także doradztwem transakcyjnym dla zagranicznych podmiotów dokonujących inwestycji w Polsce.

**Adam Usiadek**

Associate

adam.usiadek@jdp-law.pl

Associate w Zespole Transakcyjnym i Doradztwa Kontraktowego. Specjalizuje się m.in.: w prawie spółek, obsłudze transakcji M&A, doradztwie kontraktowym z uwzględnieniem aspektów prawa konkurencji oraz bieżącej obsłudze korporacyjnej. W swojej dotychczasowej karierze zajmował się kompleksowym doradztwem na rzecz polskich i zagranicznych przedsiębiorców, w szczególności w zakresie budowania grup kapitałowych, jak również w zakresie przejmowania innych przedsiębiorstw (zarówno share deals jak i asset deals), z uwzględnieniem procesu *due diligence*. Z sukcesami reprezentował klientów w postępowaniach arbitrażowych dotyczących sporów związanych z transakcjami M&A. W zakresie doradztwa kontraktowego wspiera klientów w przygotowaniu kompleksowej dokumentacji kontraktowej, zarówno w relacjach B2B jak i B2C, obejmującej także przygotowanie ogólnych warunków umownych, regulaminów oraz innych wzorców umownych.

KANCELARIA JDP

Wiemy, jak ważne jest należyte zabezpieczenie relacji z kontrahentem, oraz że dobrze przygotowana umowa powinna chronić interesy klienta w czasie, w którym relacje te nie układają się tak jak powinny. Potrafimy łączyć ekspercką wiedzę z oczekiwaniami biznesowymi, zapewniając przy tym bezpieczeństwo prawne naszym klientom, w szczególności w sytuacjach, których w czasie zawierania umowy nikt się nie spodziewał. Opracowujemy nie tylko wzory umów, w tym ogólne warunki sprzedaży i świadczenia usług, ale także złożone kontrakty „szyte na miarę”.

Umowy analizujemy kompleksowo biorąc pod uwagę zarówno aspekty handlowe, jak i prawnopodatkowe. Uwzględniamy ponadto elementy ochrony danych osobowych oraz zabezpieczenia własności intelektualnej. Ścisłe współpracując z zaprzyjaźnionymi kancelariami zagranicznymi realizujemy projekty wykraczające poza polską jurysdykcję, zapewniając klientom kompleksową obsługę ich przedsięwzięć transgranicznych. Pracujemy w języku angielskim oraz niemieckim.

Doradzamy podmiotom działającym w sektorach: infrastruktury, nieruchomości, transportu, budownictwa, handlu, produkcji, usług, a także bankom oraz funduszom inwestycyjnym. Istotny zakres naszego doradztwa obejmuje również nowoczesne technologie.

Wspieramy naszych klientów zarówno w negocjacjach, jak i w egzekwowaniu postanowień umów w przypadku ich niewykonania lub nieprawidłowego wykonania przez kontrahenta.

Kancelaria została wielokrotnie wyróżniona w międzynarodowych rankingach Chambers Global, Chambers Europe i Legal 500, a jej partnerzy i szefowie praktyk zajmują czołowe miejsca w kategoriach Construction; Dispute Resolution, Arbitration, Public Procurement, Real Estate i Commercial, Corporate & M&A.